

55. Infobrief Beraterkollegium



aus Beraterkollegium Reizlein wird Beraterkollegium Rostock

Vor etwa 22 Jahren hat sich unser Firmengründer Peter Reizlein selbständig gemacht und den Sprung aus dem „warmen“ Anstellungsverhältnis bei der Dresdner Bank ins kalte Wasser der Selbständigkeit gewagt. Der Start erfolgte bei Null – kein Kunde, kein Umsatz, viel Hoffnung. Nach vielen Jahren der erfolgreichen Firmenentwicklung und des Wachstums stand dann der logisch vorletzte Schritt für Herrn Reizlein an.

Einen Nachfolger für das eigene Unternehmen zu finden, kann herausfordernd und langwierig sein. Deshalb ist eine sorgfältige Vorbereitung des Nachfolgeprozesses entscheidend, um den Erfolg des Unternehmens nachhaltig sicherzustellen. Ein klar strukturierter Nachfolgeplan und -prozess sowie die Auswahl des Nachfolgers spielen eine wichtige Rolle.

Im Oktober 2020 hat sich Herr Reizlein an die NACHFOLGEZENTRALE MV gewendet, um die eigene Nachfolgeregelung anzuschieben. Wohl wissend, dass ein weiteres, persönliches Mitarbeiten im Hinblick auf den Unternehmenserfolg wichtig ist. Aufgrund der guten Aufbereitung der Unterlagen inkl. einer aktuellen Unternehmensbewertung hat der Prozeß „nur“ knappe 1,5 Jahre gedauert.

Im Februar 2022 ist nun Daniel Hirsch als Nachfolger im Beraterkollegium eingestiegen. Alle Mitarbeiter und auch Herr Reizlein bleiben dem Unternehmen erhalten. Herr Reizlein bleibt geschäftsführender (Minderheits-)gesellschafter und wird weiterhin seine bestehenden Kunden und Projekte betreuen. Aufgrund der Abgabe der mehrheitlichen Anteile war es logisch, die Firmierung zu ändern. Aus Beraterkollegium Reizlein GmbH wurde nun durch Umfirmierung Beraterkollegium Rostock GmbH.

Daniel Hirsch

Für den Wirtschaftsingenieur Daniel Hirsch kam schon früh in Betracht Unternehmer zu werden. In diesen Überlegungen spielte Nachfolge als eine Möglichkeit schon zu Studienzeiten eine Rolle. Nach dem Studium an der Universität Rostock sammelte er knapp 10 Jahre umfangreiche Erfahrung als Angestellter in verschiedenen Positionen sowohl im internationalen Konzern als auch im Mittelstand. Diese Erfahrung bringt er seit 2018 erfolgreich als freiberuflicher Berater mit „Hirsch-Consulting“ in vielfältige Kundenprojekte ein. Zu seinen Kompetenzen gehören Lieferantenmanagement, Claim Management, Qualitätsmanagement und Projektmanagement. Mit Fokus auf diese Schwerpunkte setzt er sich branchenunabhängig unter anderem mit der Gestaltung und Verbesserung von Geschäftsprozessen auseinander.

Herr Hirsch ist gebürtiger Mecklenburger. Es ist für ihn von besonderer Bedeutung zu einer guten wirtschaftlichen Entwicklung in seiner Heimat beizutragen. Er lebt mit seiner Frau und den drei gemeinsamen Kindern in der Nähe von Satow. In der Freizeit betätigt Herr Hirsch sich bei Fahrradfahren und Squash sportlich.

künftige Leistungsangebote

55. Infobrief Beraterkollegium

Die Beraterkollegium Rostock GmbH wird künftig alle bisherigen Leistungen anbieten. Herr Hirsch betreibt sein Projektgeschäft weiter und bringt dieses als zusätzlichen Baustein in die Gesellschaft ein. Das Beraterkollegium erweitert sein Angebotsspektrum und wird künftig durch die Kombination der verschiedenen Kompetenzen die Komplexität der Leistungen erhöhen können. So können wir unter anderem bei Nachfolgeberatungen, die Unternehmen fit für die Nachfolge machen und somit den Unternehmenswert beispielsweise durch optimierte Prozesse steigern. Hierzu kann Herr Hirsch wertvolle Kompetenzen beisteuern, die wir bisher nicht anbieten konnten.

Durch die Verzahnung der verschiedenen Geschäftszweige wollen wir weiterhin wachsen. In dieser Kombination der Fertigkeiten sehen wir ein Alleinstellungsmerkmal als Berater in Mecklenburg-Vorpommern.

