



### Raus aus den Niedrigzinsen – Gute Geldanlagen sind für alle da!

Liebe Freunde, Mandanten und Netzwerkpartner,

**"Jeder ist in der Lage seine persönlichen Finanz- und Vermögensverhältnisse selbst zu ordnen und zu vermehren."**

Als gelernter Bankkaufmann habe ich das Bankgeschäft bei der Deutschen Bank AG in Hamburg von der Pike auf gelernt und einige Zeit vor und während meines Studiums im Privatkundengeschäft verbracht. Im Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Universität Bayreuth widmete ich mich speziell den Bereichen Finanzwirtschaft, Controlling und Steuerlehre und wurde dadurch ein anerkannter Spezialist im Bereich der finanzwirtschaftlichen Analytik. Als Trainee sammelte ich wertvolle Erfahrungen bei der Dresdner Bank in der Auswertung von Jahresabschlüssen und Bewertungen von Firmen. Ich selbst war rd. 10 Jahre ein Teil des Bankensystems und habe auch meine eigenen Vermögensentscheidungen danach ausgelegt, indem ich z.B. Fonds und Zertifikate erwarb.

Zunehmend merkte ich die Zwickmühle von Bank- und Produktinteresse versus der Möglichkeit das Vermögen für den Kunden kostengünstiger und somit gewinnbringender am Markt anzulegen. War es richtig, dieses Produkt dem Kunden anzubieten? Wer hatte mehr davon, die Bank oder der Kunde? Immer mehr wurde mir bewußt, wie ungerecht dieses Provisions-System für den Kunden war. Eine freie, unabhängige Beratung war so eigentlich nicht möglich, da man die Interessen der Bank immer im Hinterkopf behielt und nicht frei entscheiden konnte. Außerdem fehlten in der Anlageberatung noch viele wichtige Aspekte wie die Immobilien, die Unternehmensanteile sowie

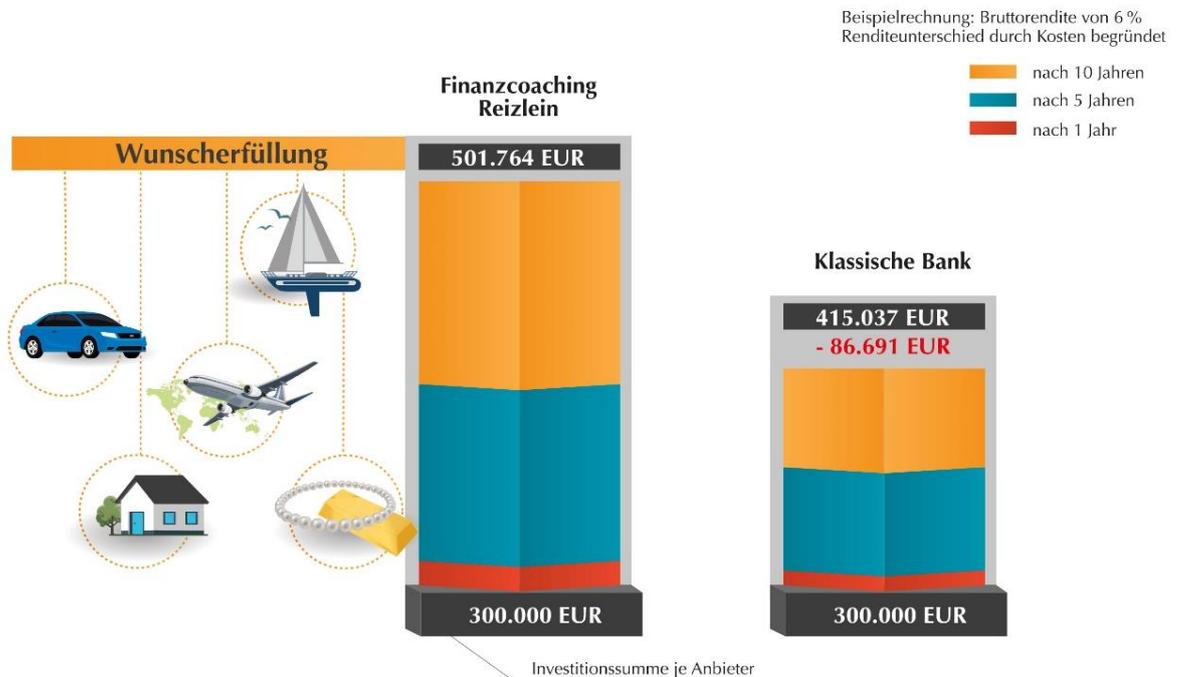
## Praxis für Finanzcoaching – 3. Infobrief

Edelmetalle wie Gold und Silber. Der Kunde hatte eigentlich keine Chance richtig und vollständig beraten zu werden – es ging immer nur um das freie, verfügbare und liquide Vermögen. Die Sachwerte blieben außen vor. Das war doch nicht ehrlich und gerecht dem Kunden gegenüber. Ich bildete mich ständig weiter und eignete mir alle Erkenntnisse der Wissenschaft im Finanzwesen an. Und siehe da, es gab mehrere, die meine Meinung teilten.

Die Anlagekriterien aus der Wissenschaft setzte ich erst einmal mit meinem eigenen Vermögen um, denn ich hatte selbst über mein erfolgreiches Unternehmen Vermögen angesammelt, welches nicht sehr strukturiert war und von jahrelangen Zufallsentscheidungen geprägt war. Von der Theorie also in die Praxis und es war richtig und gut so. Ich selbst bin jetzt finanziell frei und kann mich den Dingen im Leben widmen, die mir wirklich wichtig sind. Denn finanzielle Freiheit schafft Raum für menschliche Freiheit, das zu tun, was man wirklich, wirklich tun möchte. So habe ich heute genügend Zeit für meine große Familie mit 5 Kindern und andere Hobbys.

Dieses Wissen will ich nun weitergeben. Eine vollständige, ehrliche Beratung bzw. ein **Finanzcoaching**, welches einem in ein unabhängiges und freies Leben führt. Reicht Ihre Altersversorgung? Wie weit reichen 500.000 Euro? Welche Träume möchte Sie sich noch erfüllen?

### Rendite bei unterschiedlichen Anbietern mit einer Investition von 300.000 EUR



## Praxis für Finanzcoaching – 3. Infobrief

---

Einige ausgewählte Kunden konnte ich schon mit auf die Reise in ein finanziell freies Leben nehmen. Sie waren begeistert. Nun möchte ich diesen Kreis für Sie öffnen, nutzen Sie meine neue Dienstleistung und seien Sie auch dabei. Lassen Sie ihr Geld nicht auf der Straße oder in unvorteilhaften Depots liegen, sondern arbeiten Sie selbst an Ihrem Vermögen mit meinem **Finanzcoaching**.

Habe ich Ihr Interesse geweckt? Dann freue ich mich auf Ihre Rückmeldung. Bei einer Rückmeldung bis zum 2.Juli 2021 erhalten Sie ein kostenloses Finanzcoaching von 20 Minuten.

Ich freue mich auf Sie.

Mit freundlichen Grüßen

**Peter Reizlein**

Finanzcoach / Privatinvestor

Bankkaufmann / Diplom-Kaufmann

